



Curso Como Ser Freelancer - 4ª Edição - 18H

Começa a: 2 de julho de 2024

Acaba a: 24 de julho de 2024

Investimento: PVP: €270.00

Preço EarlyBird até 25 de junho de 2024: **€216.00**

Formato: Livetraining (Aulas em direto)

Horários

SEG	TER	QUA	QUI	SEX	SÁB	DOM
01 Jul	02 Jul	03 Jul	04 Jul	05 Jul	06 Jul	07 Jul
	18h30 - 21h30					
08 Jul	09 Jul	10 Jul	11 Jul	12 Jul	13 Jul	14 Jul
	18h30 - 21h30					
15 Jul	16 Jul	17 Jul	18 Jul	19 Jul	20 Jul	21 Jul
	18h30 - 21h30	18h30 - 21h30				
22 Jul	23 Jul	24 Jul	25 Jul	26 Jul	27 Jul	28 Jul
	18h30 - 21h30	18h30 - 21h30				

Depois de 3 edições de sucesso, repetimos este curso, indicado para quem quer dar os primeiros passos como freelancer, ou para quem já o é, mas ainda precisa de “limar algumas arestas” na parte logística do negócio.

Vais falar sobre os 4 principais pilares – gestão do tempo, orçamentos, contabilidade e gestão de clientes – e como equilibrar a vida pessoal com a profissional.

Imagina só: acordar, sabendo que o teu dia vai ser do jeito que tu queres, a trabalhar nos projetos que te fazem brilhar os olhos.

Vem descobrir como fazer do teu freelancing uma carreira de sucesso, com a liberdade que sempre sonhaste e o saldo bancário que mereces. 🌈

Este curso promete ser um guia fundamental para quem está a começar ou ainda não se estabeleceu no freelancing como queria.

‘Será que é para mim?’, tu perguntas.

Se te vês a desejar mais controlo sobre o teu tempo, se tens uma paixão que gostavas de transformar em carreira, ou se simplesmente já é cansativo de picar o ponto nos sonhos de outra pessoa, então, sim, é para ti!

Neste curso, vais aprender o ABC do freelancing: desde montar o teu plano (sem aquele economês complicado), a encontrar aqueles clientes que estão aos pulos para trabalhar contigo, até a gerir as tuas finanças de forma que até o teu contabilista vai ficar impressionado.

E mais, vais dominar a arte de dizer 'não' aos projetos que não te servem e 'sim' às oportunidades que te fazem crescer.

Vamos equipar-te com estratégias para negociar como um pro, para que nunca sintas que o teu trabalho vale menos.

Não é só um curso, é o empurrão que precisavas para finalmente viveres do que tu queres, sem ter de sacrificar os teus fins de semana ou a tua sanidade.

Vais aprender a equilibrar trabalho e vida pessoal de uma maneira que pensavas que só existia no Instagram.

Então, já queres entrar na turma, não já?

A quem se destina?

Aspirantes a Freelancers:

- Pessoas que estão a considerar a transição para o trabalho freelancer, mas não sabem por onde começar.
- Indivíduos que estão a procurar uma mudança de carreira e veem o freelancing como uma opção viável.
- Recém-formados ou jovens profissionais interessados em explorar o trabalho independente em vez de seguir carreiras tradicionais.

O que vais aprender: Vais transformar a tua visão em realidade, explorando os prós e os contras do freelancing e criando um plano de negócios alinhado com os teus objetivos.

Freelancers Iniciantes:

- Profissionais que recentemente começaram a trabalhar como freelancers e procuram estratégias para encontrar os primeiros clientes, definir objetivos e criar um plano de negócios sustentável.
- Indivíduos que precisam de ajuda para entender as complexidades legais e fiscais do freelancing.

O que vais aprender: Vais explorar formas de diversificar serviços, ajustar preços e tomar decisões baseadas em resultados para fazer crescer a tua carreira freelancer.

Freelancers Estabelecidos:

- Freelancers com alguma experiência que procuram expandir os seus negócios, otimizar a gestão de tempo, e melhorar a gestão financeira e a faturação.
- Profissionais que procuram técnicas para manter um fluxo constante de clientes e aumentar a sua receita.

O que vais aprender: Vais aprender sobre gestão financeira, impostos e a importância de separar finanças pessoais e profissionais para assegurar a sustentabilidade do teu negócio.

- Donos de pequenos negócios, empreendedores individuais e profissionais criativos (como designers, escritores, developers, fotógrafos, etc.) que trabalham de forma independente e querem melhorar a gestão dos seus projetos e finanças.
- Pessoas que valorizam a flexibilidade no trabalho e procuram um melhor equilíbrio entre vida pessoal e profissional.
- Indivíduos que estão sempre a procurar aprender e desenvolver novas habilidades, especialmente relacionadas à gestão do tempo, negociação, e crescimento de negócios.

Objetivos

- **Autonomia Profissional:** Vais definir objetivos e um plano de negócios para direcionares a tua carreira.
- **Maior Capacidade de Atração de Clientes:** Aprenderás estratégias para encontrar e manter clientes, melhorando o fluxo de trabalho e a estabilidade financeira.
- **Conhecimento Fiscal e Legal:** Vais, finalmente, compreender as obrigações fiscais e legais do freelancing e a gestão eficiente das finanças.
- **Eficiência em Orçamentos e Faturação:** Vais adquirir habilidades para criar orçamentos realistas, negociar com clientes e gerir o processo de faturação.
- **Gestão de Tempo Aprimorada:** Vais conhecer técnicas avançadas de gestão do tempo para maximizar a produtividade e manter o equilíbrio trabalho-vida.
- **Crescimento e Expansão do Negócio:** Vais trabalhar ferramentas para expandir o teu negócio, aumentar a receita e a base de clientes.
- **Resiliência e Autossuficiência:** Ganharás a capacidade de enfrentar desafios, como inadimplência (não cumprimento de um contrato) de clientes, mantendo a estabilidade financeira.
- **Rede de Contatos Alargada:** Vais expandir a rede de contatos profissionais através da interação com os colegas e formadores.
- **Desenvolvimento Pessoal e Profissional:** Vais falar sobre a mentalidade de crescimento contínuo, adaptando-te às mudanças do mercado e novas oportunidades.
- **Confiança e Profissionalismo:** Verás um aumento na tua confiança profissional ao dominar aspetos fundamentais do freelancing.
- **Conhecer as três formas de fazer crescer o teu negócio:** diversificar, aumentar preços ou contratar.

Programa

Módulos

MÓDULO 1

Definir objetivos e fazer um plano

- Como está organizada e para que serve esta formação;
- O que é trabalhar como freelancer? O que significa?
- Ser freelancer não é para todos: prós e contras;
- Porquê legalizar o negócio;
- Ser freelancer = trabalhar por conta própria: o que vendes e qual é o teu plano a curto, médio e longo prazo?

MÓDULO 2

Clientes

- Como encontrar o primeiro cliente?
- Plataformas de trabalho freelance e criativo;
- Manter o fluxo de clientes;
- Os clientes com que trabalhas vão definir a tua carreira como freelancer: como tirar o maior partido deles?
- Procurar clientes com quem realmente queres trabalhar.

MÓDULO 3

Contabilidade

- Que impostos pagar e quando (segurança social, IVA, IRS);
- Produtos vs Serviços;
- A importância de pedir faturas e deduzir despesas no IVA e no IRS;
- Inventários e stocks (para produtos);
- Quando e como emitir faturas e recibos (campos a preencher, prazos, se faz sentido emitir sempre, qual é a diferença entre fatura e recibo);
- Programas de faturação (para quê, sugestões e porquê);
- Proteção social: tirar partido dos nossos direitos como TI/ENI na segurança social: licenças de parentalidade, subsídio por doença, etc.;
- Faturação para o estrangeiro;
- Finanças pessoais vs finanças profissionais: porquê separar?

MÓDULO 4

Orçamentos e faturação

- Desconstruir os preconceitos que temos ao pensar em orçamentos e dinheiro;
- O primeiro passo para fazer um orçamento: diagnóstico das finanças pessoais e profissionais;
- Definir um intervalo de valores de referência e usá-lo para criar o nosso orçamento;
- Fatores que te podem fazer subir (ou descer o preço);
- Como fazer uma proposta de orçamento?
- Termos e condições;
- Fazer ou não fazer um contrato? E como?
- Negociar orçamentos e técnicas simples para que o cliente perceba o valor do teu trabalho;
- Recibos, Faturas, Faturas-Recibo e Notas de Crédito;
- Como faturar um trabalho no Portal das Finanças ou num programa de faturação;
- O que fazer quando um cliente não pagar.

MÓDULO 5

Gestão do tempo

- Como freelancer temos muitas funções numa pessoa só: o que fazer, o que delegar e quando delegar?
- Dicas para gerires o teu tempo;
- O segredo para uma boa gestão do tempo é conheceres as tuas falhas e o teu ritmo;
- Técnicas de gestão do tempo (oficiais, que existem);
- Aplicações e softwares úteis para gerir o tempo e trabalhar no dia-a-dia;
- Encontrar o equilíbrio entre a vida pessoal e profissional.

MÓDULO 6

Gerir e crescer

- Porquê e como separar despesas: o eu-pessoal e o eu-empresa;
- A importância de fazer poupanças (férias, reforma, emergência, outros);
- Porquê e como ter margem nos preços que defines para os serviços/produtos;
- Ser o melhor chefe que já tiveste e dares a ti próprio boas condições de trabalho;

- Avaliar preços e resultados (em redes sociais, por exemplo, ou newsletters) e porque é que é tão importante fazeres pontos de situação;
- Tomar decisões a partir dos resultados;
- As três formas de cresceres/alargares o teu negócio: diversificar, aumentar preços ou contratar.

A formadora



(Clica na imagem para saber mais sobre a formadora)

Sofia Rocha e Silva

Fundadora da Luscofia | Freelancer

Sofia Rocha e Silva é licenciada em Design de Comunicação pela Faculdade de Belas-Artes do Porto e mestre pela Escola Superior de Arte e Design Matosinhos. Frequenta atualmente o curso de Doutoramento em Desenvolvimento, Sociedade e Territórios na Universidade de Trás-os-Montes e Alto Douro, onde investiga o potencial das indústrias criativas para o desenvolvimento dos territórios de baixa densidade.

Vive em Vila Real e trabalha por conta própria desde 2015 e, desde a gestão da Transa Cooperativa Cultural, a edição da IP4mag, ao trabalho como freelancer, e à criação de uma empresa de apoio às artes do espetáculo, tem acumulado experiências diversificadas e desafiantes, sempre ligadas ao trabalho criativo.

Acredita que é na criatividade que cai a aposta para os trabalhos do futuro e acredita que o trabalho em conjunto, em rede e cooperativo é a chave para crescermos por conta própria. À primeira até parece uma contradição: o segredo para vingarmos sozinhos é mesmo conhecer outras pessoas e trabalhar em grupo.

Em 2020 fundou o Luscofia, um projeto para ajudar freelancers (e outros trabalhadores por conta própria) a gerirem melhor o seu trabalho. No Luscofia fala-se para quem trabalha em criatividade e abordam-se finanças, contabilidade, clientes, gestão do tempo, bem-estar emocional, orçamentos, segurança social, e muitos outros tópicos.

Inspiração "O futuro é criativo"

Inscrição

1. Clica no botão "Quero Inscrever-me" mais abaixo;
2. Adiciona o Curso ao carrinho;
3. Vai ao carrinho e finaliza a melhor compra que vais fazer este ano 🙌

A oportunidade é única e vai trazer-te retornos extraordinários.

QUERO INSCREVER-ME

Opções de pagamento

- Pagamento de Serviços no Multibanco
- MB WAY
- Cartão de crédito (Stripe)
- Pagamento a prestações (Cartão Universo)
- Pagamento a prestações (manualmente): Envia-nos email para academy@factorybraga.com para agendarmos as datas das prestações de forma manual.

Tens alguma dúvida?

Fala connosco via:

- **Email:** academy@factorybraga.com
- **Telefone:** (+351) 253 680 320 - (chamada para rede fixa nacional)
- **WhatsApp:** [\(+351\) 912 917 735](https://wa.me/351912917735)
- Visita as nossas [FAQS](#)

Obrigada!